

TECHNICO-COMMERCIAL SÉDENTAIRE EN APPRENTISSAGE - GROISSIAT (H/F)

TYPE DE CONTRAT

Apprentissage

ZONE DE DÉPLACEMENT

LOCALISATION

Groissiat

PRÉSENTATION DE L'ENTREPRISE

Rubix est leader européen de la distribution de produits et de solutions aux industriels.

Notre mission : faciliter l'industrie à nos clients en les accompagnant dans l'amélioration de leur performance économique, opérationnelle et environnementale. Pour cela, nous écoutons et analysons les besoins de chacun d'eux afin de proposer des produits et services adaptés, à forte valeur ajoutée, leur permettant de se concentrer pleinement sur leur coeur de métier.

Rubix en France, c'est la puissance d'un ancrage territorial et d'une expertise technique toujours plus innovante et performante, grâce à ses 200 agences et au savoir-faire de ses 2800 collaborateurs. La force de ce réseau, nous a permis de réaliser en 2021 un chiffre d'affaires de plus de 835 millions d'euros.

En rejoignant Rubix, vous intégrez un leader en forte croissance, qui propose de très belles perspectives aux talents entrepreneurs grâce à ses performances, son énergie, son dynamisme, et à sa culture à la fois exigeante et bienveillante.



Technico-commercial sédentaire en apprentissage - Groissiat (H/F)

Engagé en faveur de la diversité, Rubix compte 30% de femmes et a à cœur de leur permettre d'évoluer au sein de l'organisation. En tant que recruteur, notre volonté est d'assurer un traitement égal à chaque candidat, fondé sur les compétences clés pour notre développement, peu importe le genre, l'âge, l'origine ethnique, le handicap, l'orientation sexuelle, etc.

DESCRIPTIF DU POSTE

Vous souhaitez faire vos premiers pas dans le monde de l'entreprise ?
Notre filiale Lypsis recrute un apprenti(e) technico-commercial(e) sédentaire (F/H)
Chalon sur Saône

En rejoignant notre filiale Lypsis, vous serez immergé au sein de l'agence de Chalon sur Saône. Vous serez accompagné par votre tuteur qui sera votre interlocuteur privilégié pour répondre à vos questions, vous former et faciliter votre montée en compétences.

Vos missions seront les suivantes :

- Réceptionner toutes les demandes des clients quel que soit le canal (téléphone, mail ...).
- Qualifier le besoin du client et identifier la solution adéquate.
- Établir les offres de prix et en assurer le suivi auprès de nos clients.
- Être garant de la bonne saisie des commandes auprès de nos fournisseurs.
- Suivre l'état des commandes clients en cours.
- Assurer une relation client de qualité en anticipant leurs besoins et en traitant les éventuels litiges et réclamations.
- Travailler en proximité avec le commercial itinérant sur l'activité de vos clients communs.

PROFIL

Vous êtes :

- Étudiant en Bac+2/+3 type BTS ou Titre pro TC/CCST ou Licence TC/CPSI

Mais surtout, vous êtes :

- Dynamique. Vous êtes actif, réactif, plein d'énergie.
- Rigoureux. Vous avez le sens du détail et le goût du travail bien fait.



Technico-commercial sédentaire en apprentissage - Groissiat (H/F)

-? Force de proposition. Vous n'hésitez pas à partager vos idées tout en intégrant l'avis des autres.

Ce que nous vous offrons :

- 12/24 mois au sein d'une équipe passionnée.
- Une expérience formatrice.
- Des challenges, des objectifs à atteindre.

Ce dont vous bénéficierez :

- ? Une rémunération selon votre niveau d'études et des tickets-restaurants
- ? Une expérience formatrice
- ? Des opportunités de carrières

Vous serez intégré à l'équipe comme un collaborateur à part entière. Venez grandir avec nous. Si vous partagez nos valeurs et notre passion pour le monde industriel, rejoignez Rubix !

PROCESSUS DE RECRUTEMENT

[POSTULER](#)